

SEMINARIO EMPRENDER Y MONTAR UN NEGOCIO.

PARTE PRIMERA: ANTES DE MONTAR UN NEGOCIO.

1. Qué se puede hacer.
 - a. Habilidades
 - b. Conocimientos
 - c. Aptitudes
2. Estudios de mercado.
3. Memoria y proyecto de negocio.
4. Márketing.
5. Financiación del negocio o de la actividad.
6. Expectativas de ingresos y clientes.

PARTE SEGUNDA: FORMAS DE NEGOCIO Y SU CONSTITUCIÓN.

1. Autónomos
 - a. Alta en censos
 - b. Alta en autónomos
 - c. Requisitos formales durante la actividad
2. Sociedades civiles
 - a. Constitución
 - b. Requisitos formales
3. Compañías
4. Sociedades de capital
 - a. Sociedades en comandita por acciones
 - b. Sociedades limitadas
 - c. Sociedades anónomas
 - d. Constitución de una sociedad de capital

PARTE TERCERA: CÓMO MANTENER EL NEGOCIO.

1. Requisitos formales
 - a. Hacienda
 - b. Libros contables de empresas
 - c. Seguridad Social
 - d. Finanzas y deudas
 - e. Otros deberes legales (alquileres, protección de datos, registros industriales y de talleres, sanidad, etc.)
2. Conservar y ganar clientes
3. Negocios con otros comerciantes
 - a. Alianzas
 - b. Convenios de colaboración

PARTE CUARTA: PRÁCTICA

- 1.** Alta en censos
- 2.** I.V.A.
- 3.** Seguridad Social.